

Paris, le 12 mai 2015

### Chiffre d'affaires T1 2015 de 115,5 millions d'euros en croissance organique de 8,2% hors arrêt de l'outsourcing en France

**Croissance totale de 5,9% sur le trimestre**  
**Objectifs annuels de chiffre d'affaires et de marge revus à la hausse**

En millions d'euros	T1 2015	T1 2014
<b>France</b>	<b>51,1</b>	<b>45,4</b>
Taux de croissance	12,6%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup>	-0,4%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup> hors DVO <sup>(3)</sup>	10,2%	
<b>Reste du monde</b>	<b>64,4</b>	<b>63,6</b>
Taux de croissance	1,2%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup>	7,0%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup> hors Between <sup>(2)</sup>	4,2%	
<b>Total</b>	<b>115,5</b>	<b>109,0</b>
Taux de croissance	5,9%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup>	3,9%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup> hors Between <sup>(2)</sup>	2,1%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup> hors DVO <sup>(3)</sup>	8,2%	

(1) A périmètre et taux de change comparables.

(2) La filiale « Between » en Hollande, spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT, dispose d'un chiffre d'affaires relativement volatile dans la mesure où, en fonction des contrats conclus et du type de missions réalisées, le chiffre d'affaires reconnu dans les comptes consolidés correspond soit à la marge brute des contrats soit à la totalité de la facturation client. En conséquence, le groupe isole cette activité pour le calcul de ses agrégats de croissance.

(3) Filiale d'outsourcing en France

Devoteam (NYSE Euronext Paris : DVT) annonce un chiffre d'affaires de 115,5 millions d'euros sur le premier trimestre de l'exercice 2015, en croissance de 8,2% par rapport à la même période sur 2014, hors impact de l'activité d'Outsourcing et hors effets de change et de périmètre, confirmant le succès du repositionnement de ses offres autour de la transformation digitale.

Au global, Devoteam réalise une croissance de son chiffre d'affaires de 5,9% par rapport au premier trimestre 2014, dont 1,3% d'effet de change positif. Les changements de périmètre apportent 0,7% de croissance additionnelle, puisque les acquisitions sur nos offres Cloud et Mobilité ont réalisé 5,9 millions d'euros de chiffre d'affaires sur le premier trimestre, alors que les activités non stratégiques cédées l'an passé avaient contribué à hauteur de 5,1 millions d'euros au chiffre d'affaires du groupe sur le premier trimestre 2014.

### Analyse du chiffre d'affaires par région

La composition des régions a été revue au 1<sup>er</sup> janvier 2015 pour refléter l'évolution de l'organisation interne du Groupe. L'information pro forma est disponible en annexe de ce communiqué.

En millions d'euros	T1 2015	T1 2014
<b>New Méditerranée</b> (Solutions France, Consulting France, Tunisie)	<b>37,6</b>	<b>36,2</b>
Taux de croissance	3,8%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup>	3,8%	
<b>Northern Europe &amp; Belux</b> (Royaume-Uni, Norvège, Danemark, Belgique, Luxembourg)	<b>26,2</b>	<b>25,7</b>
Taux de croissance	1,9%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup>	1,7%	
<b>Central Europe</b> (Allemagne, Suisse, Rép. Tchèque, Pologne et Autriche)	<b>13,0</b>	<b>11,4</b>
Taux de croissance	14,6%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup>	13,0%	
<b>Single entities</b> (S'team, Moyen Orient, Pays-Bas hors Between, Espagne)	<b>16,6</b>	<b>13,1</b>
Taux de croissance	26,9%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup>	19,4%	
<b>Others</b>	<b>22,0<sup>(2)</sup></b>	<b>17,5</b>
Taux de croissance	25,6%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup>	-9,0%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup> hors Between	-34,3%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup> hors DVO	21,3%	
<b>Divestments<sup>(3)</sup></b>	<b>-</b>	<b>5,1</b>
<b>Total</b>	<b>115,5</b>	<b>109,0</b>
Taux de croissance	5,9%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup>	3,9%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup> hors Between	2,1%	
Taux de croissance PCC <sup>(1)</sup> hors DVO	8,2%	

(1) A périmètre et taux de change comparables

(2) Dont 5,9M€ de contribution d'Axance et gPartner

(3) En 2014, les activités cédées incluent la filiale AuSystems Italie ainsi que nos entités CRM Pologne et Devoteam Suède

Hors impact de DVO et hors effets de change et de périmètre, l'ensemble des régions du Groupe est en croissance sur le trimestre.

La région « **New Méditerranée** » affiche 3,8% de croissance à périmètre et change constants. Elle bénéficie d'une forte dynamique de l'activité Consulting autour de son offre de Digital Transformation. Elle est également tirée par la croissance d'une nouvelle activité d'amélioration des réseaux pour le Cloud.

La région « **Northern Europe & Belux** » bénéficie d'une forte dynamique en Belgique et au Luxembourg avec notamment le lancement d'une activité de Cloud privé pour les clients luxembourgeois, sensibles aux problématiques de sécurité de leurs données. La situation reste plus contrastée en Scandinavie et au Royaume Uni mais la région affiche au global une croissance de 1,7% à périmètre et change constants.

La région « **Central Europe** » croît de 13% à périmètre et change constants. L'Allemagne, l'Autriche et la République Tchèque ont profité, dans la lignée du deuxième semestre 2014, d'une dynamique positive des offres Data & Information Management, IT Security et Network Transformation, notamment dans le secteur



## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

automobile et les Telecom en Allemagne. En Pologne, le Groupe continue ses efforts de recentrage afin de réduire les pertes, entraînant une décroissance de 38% du chiffre d'affaires de l'entité.

Devoteam Middle East et S'team (pilotage des projets digitaux en France) contribuent à augmenter fortement le chiffre d'affaires de la région « **Single Entities** », qui réalise près de 20% de croissance à périmètre et change constants.

Enfin, le chiffre d'affaires de nos nouvelles acquisitions dans le domaine de l'expérience utilisateur et autour du partenariat Google ainsi que le développement de notre activité de « broker », notamment aux Pays-Bas, génèrent une croissance de 25,6% du segment « **Others** » par rapport à la même période de 2014.

### Evolution des effectifs et du taux d'utilisation

Hors impact de DVO, les effectifs sont en augmentation de 59 collaborateurs sur le premier trimestre. Au global, au 31 mars 2015, l'effectif du groupe est de 3 573 collaborateurs contre 3 653 au 31 décembre 2014.

Le ratio de l'effectif facturable sur l'effectif total s'établit à 84,6%\*\* , en légère diminution par rapport au 31 décembre 2014 à 84,9%\*\* du fait de la perte de l'effectif facturable sur DVO.

Par ailleurs, le Groupe affiche une nette amélioration de son taux d'utilisation des ressources internes<sup>1</sup> hors activités cédées au premier trimestre, qui s'établit à 82,9%, contre 82,1% sur la même période en 2014.

Taux d'utilisation des ressources internes, hors activités cédées*					
T1 2014	T2 2014	T3 2014	T4 2014	FY 2014	T1 2015
82,1%	83,5%	84,3%	83,7%	83,4%	82,9%

\* En 2014, les activités cédées incluent la filiale AuSystems Italie ainsi que nos entités CRM Pologne et Devoteam AB Suède.

\*\* Suite à la ré-internalisation de l'équipe informatique interne (précédemment employée par DVO) dans la région Méditerranée, le calcul du ratio de l'effectif facturable a été ajusté. Ainsi, cette équipe est maintenant comptée en effectif non facturable (contre effectif facturable dans les communications précédentes). Le ratio 2014 mentionné ici tient compte de ce changement de méthode.

### Perspectives 2015

Compte tenu de la bonne dynamique de l'ensemble du périmètre, le Groupe revoit ses objectifs annuels de chiffre d'affaires et de marge à la hausse. Le chiffre d'affaires est attendu autour de 450 millions d'euros et la marge d'exploitation devrait se situer entre 6,0% et 6,5% du chiffre d'affaires consolidé.

### Calendrier financier et publications trimestrielles 2015

Publication après Bourse			Assemblée Générale	Mise en paiement du dividende
T2	T3	T4	19 juin 2015	2 juillet 2015
7 septembre 2015	10 novembre 2015	A annoncer		

<sup>1</sup> Le taux d'utilisation des ressources mesure la part du temps de travail (hors congés légaux) des personnels productifs salariés directement imputés sur des prestations facturables aux clients.



## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

### Annexes

#### Information pro forma du chiffre d'affaires

En millions d'euros	T1 2014 retraité*	T1 2014 présenté**
New Méditerranée	36,2	37,6
Northern Europe & Belux***	25,7	13,9
Central Europe	11,4	11,4
Middle East & Turkey	-	4,9
Single entities	13,1	14,2
Others	17,5	21,9
Divestments	5,1	5,1

\* Reclassement de l'entité Devoteam Maroc du segment "New Méditerranée" au segment "Others"  
Reclassement des entités Devoteam Belgique et Devoteam Luxembourg du segment "Single Entities" au segment "Northern Europe & Belux"  
Reclassement de l'entité Fornebu du segment "Others" au segment "Northern Europe & Belux"  
Reclassement de l'entité Middle East du segment "Middle East & Turkey" au segment "Single Entities"  
Reclassement de l'entité DVT Turkey du segment "Middle East & Turkey" au segment "Others"  
Reclassement de l'entité STeam du segment "Others" au segment "Single Entities"

\*\* Dans le communiqué des résultats annuels 2014

\*\*\* "Northern Europe" dans le communiqué des résultats annuels 2014

#### A propos de DEVOTEAM :

Devoteam est un groupe de conseil en technologies de l'information et de la communication créé en 1995, partenaire de référence de la transformation IT de ses clients. La combinaison d'une offre de conseil et d'une offre de solutions technologiques permet à Devoteam d'accélérer la transition des Services de ses clients vers le Cloud et le Digital.

Devoteam a réalisé un chiffre d'affaires de 443M€ et une marge d'exploitation de 5,0% en 2014. Le Groupe compte actuellement 3600 collaborateurs dans 20 pays d'Europe, d'Afrique du Nord et du Moyen-Orient.

ISIN : FR 0000073793, Reuters : DVTM.PA, Bloomberg : DEVO FP

<http://www.devoteam.com>

Direction : Stanislas de Bentzmann, Co-président du Directoire, [stanislas.de.bentzmann@devoteam.com](mailto:stanislas.de.bentzmann@devoteam.com)

Communication financière : Evelyne Broisin, [evelyne.broisin@devoteam.com](mailto:evelyne.broisin@devoteam.com) & Laurent Lecerf,

[laurent.lecerf@devoteam.com](mailto:laurent.lecerf@devoteam.com)

Presse : Julie Dramard, [jdramard@lepublicsysteme.fr](mailto:jdramard@lepublicsysteme.fr) & Jennifer Loison, [jloison@lepublicsysteme.fr](mailto:jloison@lepublicsysteme.fr)