

Communiqué de presse

Résultats 2018 en très forte progression :

- Chiffre d'affaires de 652,4 M€ en croissance de 27,2%, dont 17,7% en organique
- Marge d'exploitation à 11,3% du chiffre d'affaires, en progression de 75 points de base
- Résultat net part du Groupe en augmentation de 52,3%

Paris, le 12 mars 2019

En millions d'euros ⁽¹⁾	2018	2017 retraité ⁽²⁾	2017 présenté ⁽³⁾	Variation totale ⁽⁴⁾	Variation organique ⁽⁵⁾
Chiffre d'affaires	652,4	512,7	540,4	+27,2%	+17,7%
Marge d'exploitation	73,5	54,0	54,0	+36,3%	
En % du chiffre d'affaires	11,3%	10,5%	10,0%	+0,7 pt	
Résultat opérationnel	64,5	43,9	43,9	+46,9%	
En % du chiffre d'affaires	9,9%	8,6%	8,1%	+1,3 pt	
Résultat net - part du Groupe	38,1	25,0	25,0	+52,3%	
Résultat dilué par action ⁽⁶⁾	4,64 €	3,06 €	3,15 €	+51,6%	
Trésorerie nette à la clôture⁽⁷⁾	40,3	47,5	47,5	-7,2 M€	

⁽¹⁾Les états financiers présentés dans ce communiqué ont été arrêtés par le Conseil de Surveillance du 11 mars 2019 et sont en cours de certification par les commissaires aux comptes.

⁽²⁾Retraité conformément à la norme IFRS 15 pour le chiffre d'affaires, et en incluant les charges de rémunérations fondées sur des actions dans le calcul de dilution pour le résultat dilué par action.

⁽³⁾Dans le communiqué annuel 2017.

⁽⁴⁾Sur la base de 2017 retraité.

⁽⁵⁾A périmètre et taux de change comparables, sur la base de 2017 retraité.

⁽⁶⁾Sur la base du nombre d'actions moyen pondéré de l'exercice.

⁽⁷⁾Position de trésorerie nette de toutes dettes financières.

Devoteam (Euronext Paris : DVT) annonce un chiffre d'affaires de 652,4 millions d'euros, en croissance de 17,7% par rapport à l'exercice 2017, hors effets de change et de périmètre. Avant le retraitement IFRS 15, le chiffre d'affaires est en croissance organique de 18,6% par rapport à 2017.

La marge d'exploitation est de 73,5 millions d'euros à 11,3% du chiffre d'affaires, en progression de 75 points de base par rapport à 2017.

Cette bonne performance reflète le positionnement du Groupe sur les sujets de transformation digitale à forte valeur ajoutée, notamment autour des solutions Cloud et d'Intelligence Artificielle (IA).

En effet, l'IA est devenue en l'espace de 18 mois un élément incontournable de cette stratégie. Devoteam a pour objectif de proposer à ses clients de nouvelles fonctionnalités innovantes apportées par cette technologie en la combinant à d'autres domaines d'expertise tels que le Digital Workplace ou l'ITSM (Information Technology Service Management), avec ses partenaires Google et ServiceNow. L'IA permet en effet d'améliorer l'efficacité opérationnelle par l'automatisation des tâches simples, mais aussi de soutenir les collaborateurs dans la réalisation des tâches les plus créatives ou complexes. En ce sens, le Groupe s'est vu décerner la spécialisation « Machine Learning » auprès de Google.

Autre élément de cette stratégie, Devoteam, « Premier Business Partner » dans neuf pays avec Red Hat, renforce son expertise dans le domaine du Cloud par une approche intégrant plusieurs partenaires technologiques comme Amazon AWS, Google GCP ou Microsoft Azure, auprès de ses clients. La position de « Preferred Partner Cloud Public » chez un acteur majeur de l'énergie en France illustre parfaitement la mise en oeuvre de cette stratégie multi-Cloud du Groupe.

Enfin, la sécurisation des nouveaux usages liés à la transformation numérique des entreprises, en particulier la forte progression des besoins Cloud, fait de l'offre « Cyber Security » un élément majeur de la stratégie du Groupe grâce à son expertise dans les domaines de l'Identity & Access Management ou encore de la cybersécurité adaptative (en utilisant l'IA et le Machine Learning). Elle permet aux entreprises une ouverture sécurisée de leur système d'information afin d'adopter massivement les nouveaux usages du Cloud.

Commentant la performance de l'exercice 2018, Stanislas de Bentzmann a déclaré : « 2018 est un exercice de très grande qualité, en ligne avec tous les objectifs de notre plan

stratégique Scale!¹. Nous bénéficions d'un positionnement solide et reconnu qui nous permet d'aborder 2019 avec confiance ».

Présentation des résultats 2018

Le **chiffre d'affaires** de l'exercice 2018 s'élève à 652,4 millions d'euros, en croissance de 17,7% à périmètre et taux de change constants par rapport à l'exercice 2017. Les acquisitions 2018 ont contribué à hauteur de 31,8 millions d'euros, avec notamment :

- Alegri en Allemagne pour 11,4 millions d'euros, consolidée au 1^{er} septembre 2018 ;
- Bold au Portugal pour 10 millions d'euros, consolidée au 1^{er} septembre 2018 ;
- Jayway en Suède pour 6,7 millions d'euros, consolidée au 1^{er} octobre 2018 ;
- New BIC en Espagne pour 1,8 millions d'euros, consolidée au 1^{er} juillet 2018.

Au quatrième trimestre 2018, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 190,7 millions d'euros, en croissance de 27,4% par rapport au quatrième trimestre 2017, dont 0,1 point d'impact de change défavorable. Les changements de périmètre ont un impact positif de 14,6 points sur la croissance du trimestre, avec une contribution nette au chiffre d'affaires du Groupe de 21,9 millions d'euros.

Ainsi, la croissance organique du quatrième trimestre 2018 s'établit à 12,8%, corrigée à 14% hors Siticom GmbH dont le Groupe a cédé le contrôle au 31 décembre 2018. Cette performance s'explique par un fort niveau de recrutement et un taux d'utilisation de 82,7%.

Le taux d'attrition passe de 25,6% au quatrième trimestre 2017 à 30,9% au quatrième trimestre 2018 dû à la pénurie d'experts SMACS.

Sur le quatrième trimestre 2018, le Groupe a également constaté un ajustement relatif à l'application de la norme IFRS 15 en hausse de 4,3 millions d'euros par rapport à la prévision initiale.

La **marge d'exploitation** progresse de 75 points de base sur l'exercice 2018. Elle s'établit à 73,5 millions d'euros, soit 11,3% du chiffre d'affaires.

Le **résultat opérationnel** s'élève à 64,5 millions d'euros en progression de 46,9% par rapport à l'année précédente. Il inclut des charges de rémunérations fondées sur des

¹ Parmi les objectifs Scale!, le Groupe ambitionne de réaliser : plus de 70% de son chiffre d'affaires sur les thématiques SMACS, une croissance organique annuelle entre 7% et 10%, et une marge d'exploitation supérieure à 10% du chiffre d'affaires.

actions et l'amortissement des actifs incorporels des sociétés acquises pour 3 millions d'euros, des coûts de restructurations pour 1,6 million d'euros (principalement en France et en Belgique), des dépréciations de goodwill pour 6,4 millions d'euros (principalement au Royaume-Uni et en Allemagne), une plus-value de cession de filiale pour 7,6 millions d'euros (Shift by Steam) et d'autres coûts exceptionnels pour 5,6 millions d'euros (principalement des coûts d'acquisition de filiales et de dénouement de litiges divers).

Le **résultat financier** est stable par rapport à 2017 et s'établit à -2,5 millions d'euros.

La **charge d'impôt** sur le résultat s'élève à 18,9 millions d'euros. Elle représente 29,9% du résultat avant impôts contre 35,9% en 2017. Hors effets des profits non imposables et autres éléments sans effet d'impôt, le taux d'impôt normalisé du Groupe est de 30,4% en 2018, comparé à 33% en 2017.

Le **résultat net part du Groupe** est en forte progression de plus de 52%, à 38,1 millions d'euros, tout comme le résultat dilué par action qui ressort à 4,64€ par action (+51,6% par rapport à 2017).

La **trésorerie nette** du Groupe au 31 décembre 2018 s'établit à 40,3 millions d'euros, contre 47,5 millions d'euros l'année précédente. Le free cashflow annuel de 41,3 millions d'euros, en hausse de 33% par rapport à 2017, a plus que compensé un flux net d'acquisitions et de cessions de -39,3 millions d'euros.

Par ailleurs, le Groupe a renouvelé ses lignes de crédit disponibles pour un montant de 100 millions d'euros à 5 ans.

Effectifs et taux d'utilisation

Au 31 décembre 2018, l'effectif du Groupe est de 6 975 collaborateurs. Hors variations de périmètre, le quatrième trimestre présente un recrutement net de 170 personnes, soutenu par la France.

Le ratio de l'effectif facturable sur l'effectif total est de 85,8% au 31 décembre 2018. Retraité des acquisitions, il se situe à 86,1%, quasi stable sur un an.

En 2018, le Groupe affiche un taux d'utilisation des ressources internes à 84,2%, soit 0,2 point en-dessous de 2017.

Variation de périmètre

Le Groupe a finalisé la cession du contrôle de Siticom GmbH, son activité télécom en Allemagne. Cette filiale a enregistré un chiffre d'affaires de 18,1 millions d'euros et une marge d'exploitation de 0,9 million d'euros sur l'exercice 2018. Siticom GmbH est déconsolidée au 31 décembre 2018 et présentée dans le segment Divestments.

IFRS 16

A compter du 1^{er} janvier 2019, le Groupe devra appliquer la nouvelle norme IFRS 16 relative à la comptabilisation des contrats de location. Cette norme prévoit un principe de comptabilisation de l'ensemble des contrats de location au bilan. Pour le Groupe, il s'agira très majoritairement de la comptabilisation au bilan de ses contrats de location immobiliers (environ 80%) et pour le solde essentiellement des véhicules utilisés par les employés.

Le Groupe estime que l'application de cette norme n'aura pas d'impact significatif sur la lecture de sa performance opérationnelle ni sur ses flux de trésorerie.

Perspectives 2019

A environnement économique et méthode comptable stables, et taux de change constants, le Groupe se fixe pour objectif de réaliser un chiffre d'affaires de 770 millions d'euros qui reflète :

- Une croissance organique au-dessus de 12% ;
- Et une contribution des acquisitions 2018 (nette des cessions) de 38 millions d'euros.

Le Groupe prévoit de maintenir la marge d'exploitation à 11,3% du chiffre d'affaires et les charges de restructurations à 0,5% du chiffre d'affaires.

Rémunération des actionnaires et calendrier financier

Le Directoire proposera lors de l'Assemblée Générale du 14 juin 2019 de verser un dividende de 1€ par action au titre de l'exercice 2018.

Publication après Bourse			Assemblée générale	Mise en paiement du dividende
T1 2019	T2 2019	T3 2019		
21 mai 2019	3 septembre 2019	5 novembre 2019	14 juin 2019	5 juillet 2019

Annexes

Information pro forma du chiffre d'affaires et de la marge d'exploitation des périodes précédentes, suite au reclassement de Siticom GmbH dans le segment Divestments

En millions d'euros	T1 2018 retraité	T1 2017 retraité	T2 2018 retraité	T2 2017 retraité	T3 2018 retraité	T3 2017 retraité	S1 2018 retraité	S1 2017 retraité	9m 2018 retraité	9m 2017 retraité
Central Europe										
Contribution au chiffre d'affaires	12,7	10,9	11,8	11,2	14,6	11,4	24,6	22,1	39,1	33,6
Taux de croissance	17,0%		5,2%		27,4%		11,0%		16,6%	
Taux de croissance PCC	16,1%		4,8%		3,1%		10,4%		7,9%	
Marge d'exploitation							2,7	2,8		
En % du CA							11,1%	12,8%		
Divestments										
Contribution au chiffre d'affaires	6,1	4,6	6,6	4,8	7,1	4,8	12,7	9,3	19,7	14,2
Marge d'exploitation							1,1	0,3		
En % du CA							9,0%	2,7%		

Analyse du chiffre d'affaires trimestriel par région

En millions d'euros	T4 2018	T4 2017 retraité	T4 2017 présenté	2018	2017 retraité	2017 présenté
France	87,0	71,5	78,0	319,4	246,1	266,2
Taux de croissance	21,7%			29,8%		
Taux de croissance PCC	22,2%			24,8%		
Northern Europe & Benelux	50,1	37,8	38,6	165,4	129,6	132,4
Taux de croissance	32,5%			27,6%		
Taux de croissance PCC	14,2%			13,5%		
Central Europe	21,7	12,5	12,7	60,8	46,1	46,4
Taux de croissance	73,6%			32,1%		
Taux de croissance PCC	4,8%			7,1%		
Iberia & Latam	16,5	7,8	8,0	43,0	28,5	28,8
Taux de croissance	113,1%			50,9%		
Taux de croissance PCC	0,3%			10,3%		
Rest of the world	12,2	12,6	13,8	43,2	40,7	44,8
Taux de croissance	-2,8%			6,2%		
Taux de croissance PCC	-2,6%			11,2%		
Corporate & other	(0,9)	0,6	0,6	(3,1)	0,7	0,7
Divestments	4,0	6,9	6,9	23,8	21,1	21,1
Total	190,7	149,7	158,7	652,4	512,7	540,4
Taux de croissance	27,4%			27,2%		
Taux de croissance PCC	12,8%			17,7%		
Impact de change	-0,1%			-0,6%		
Impact de périmètre	14,6%			10,2%		

Dont impact des acquisitions significatives :

En millions d'euros	T4 2018			2018		
France	(0,4)			12,3		
D2SI, consolidé au 1 ^{er} octobre 2017				10,9		
Progis, consolidé globalement au 1 ^{er} janvier 2018	(0,8)			0,4		
Altius Services, consolidé au 1 ^{er} février 2018	0,4			1,0		
Northern Europe & Benelux	7,0			19,2		
TMNS, consolidé au 1 ^{er} juillet 2017 (estimé)				11,9		
Paradigmo, consolidé au 1 ^{er} juillet 2018	0,3			0,6		
Jayway, consolidé au 1 ^{er} octobre 2018	6,7			6,7		
Central Europe	8,6			11,4		
Alegri, consolidé au 1 ^{er} septembre 2018	8,6			11,4		
Iberia & Latam	8,8			11,8		
New BIC, consolidé au 1 ^{er} juillet 2018	1,1			1,8		
Bold, consolidé au 1 ^{er} septembre 2018	7,7			10,0		

Analyse du chiffre d'affaires et de la marge d'exploitation par région

En millions d'euros	2018	2017 retraité	2017 présenté
France			
Contribution au chiffre d'affaires	319,4	246,1	266,2
Marge d'exploitation	50,1	34,5	34,5
En % du CA	15,7%	14,0%	13,0%
Northern Europe & Benelux			
Contribution au chiffre d'affaires	165,4	129,6	132,4
Marge d'exploitation	13,8	9,8	9,8
En % du CA	8,4%	7,6%	7,4%
Central Europe			
Contribution au chiffre d'affaires	60,8	46,1	46,4
Marge d'exploitation	6,8	5,7	5,7
En % du CA	11,2%	12,3%	12,2%
Iberia & Latam			
Contribution au chiffre d'affaires	43,0	28,5	28,8
Marge d'exploitation	4,1	1,6	1,6
En % du CA	9,5%	5,6%	5,6%
Rest of the world			
Contribution au chiffre d'affaires	43,2	40,7	44,8
Marge d'exploitation	4,2	4,0	4,0
En % du CA	9,8%	9,8%	8,9%
Corporate & other			
Contribution au chiffre d'affaires	(3,1)	0,7	0,7
Marge d'exploitation	(7,2)	(2,7)	(2,7)
Divestments			
Contribution au chiffre d'affaires	23,8	21,1	21,1
Marge d'exploitation	1,8	1,1	1,1
En % du CA	7,4%	5,4%	5,4%
Total			
Contribution au chiffre d'affaires	652,4	512,7	540,4
Marge d'exploitation	73,5	54,0	54,0
En % du CA	11,3%	10,5%	10,0%

Taux d'utilisation des ressources internes

T1 2017	T2 2017	T3 2017	T4 2017	2017	T1 2018	T2 2018	T3 2018*	T4 2018	2018
83,2%	84,3%	85,4%	85,3%	84,6%	85,6%	84,4%	84,2%	82,7%	84,2%

*84,1% dans le communiqué T3 2018, 84,2% corrigé d'une erreur sur le nombre de jours de congés.

Dettes nettes

En millions d'euros	31.12.2018	31.12.2017
Placements financiers court terme	0,2	0,1
Banques*	75,3	82,1
Découverts bancaires (passif)	(0,8)	(2,7)
Trésorerie	74,6	79,6
Actifs de gestion de trésorerie	0,4	0,3
Emprunts obligataires	(29,9)	(29,8)
Dettes liées aux contrats de locations-financement	(0,1)	(0,1)
Dettes bancaires ou assimilées et autres dettes financières	(3,4)	(1,0)
Dettes financières à long terme	(33,4)	(30,9)
Emprunts obligataires	(0,4)	(0,4)
Dettes liées aux contrats de locations-financement	(0,0)	(0,8)
Dettes bancaires ou assimilées et autres dettes financières	(0,9)	(0,3)
Dettes financières à court terme	(1,3)	(1,5)
Dettes financières	(34,7)	(32,4)
Instruments dérivés	-	-
Trésorerie nette	40,3	47,5
Dont trésorerie nette des activités destinées à être cédées	-	1,8
Fonds propres consolidés	187,6	162,0
Taux d'endettement net	-21,5%	-29,3%

*Impact positif des contrats de cession de créances clients sans recours pour 17,2 M€ au 31 décembre 2018 et 13,8 M€ au 31 décembre 2017.

Variation des taux de change

Pour 1€	Taux moyen 2018	Taux moyen 2017	Variation
Dirham	4,337	4,149	-4,3%
Franc suisse	1,155	1,112	-3,7%
Couronne tchèque	25,647	26,326	2,6%
Couronne danoise	7,453	7,439	-0,2%
Livre sterling	0,885	0,877	-0,9%
Dirham marocain	11,084	10,949	-1,2%
Peso mexicain	22,705	21,329	-6,1%
Couronne norvégienne	9,598	9,327	-2,8%
Zloty	4,262	4,257	-0,1%
Dinar serbe	118,253	121,360	2,6%
Couronne suédois	10,258	9,635	-6,1%
Dinar tunisien	3,105	2,719	-12,4%
Livre turque	5,708	4,121	-27,8%
Dollar US	1,181	1,130	-4,3%

Glossaire

Retraité : retraité conformément à la norme IFRS 15 relative aux produits des activités ordinaires tirés des contrats conclus avec des clients.

France : France.

Northern Europe & Benelux : Belgique, Danemark, Royaume-Uni, Luxembourg, Pays-Bas y compris TMNS en Suisse, en Allemagne et en Serbie, Norvège et Suède.

Central Europe : Autriche, Suisse hors TMNS, République Tchèque, Allemagne et Pologne.

Iberia & Latam : Espagne, Mexique, Panama et Portugal.

Rest of the world : Moyen-Orient, Italie, Maroc, Tunisie et Turquie.

Corporate & other : activités du siège qui ne peuvent pas être allouées directement aux régions opérationnelles, et activités abandonnées.

Divestments : Shift déconsolidé au 1^{er} septembre 2018 et Siticom GmbH déconsolidé au 31 décembre 2018.

Chiffre d'affaires et chiffre d'affaires contributif : le chiffre d'affaires d'une région s'entend comme étant le chiffre d'affaires contributif et se définit comme le chiffre d'affaires total (interne et externe) de la région diminué des coûts de sous-traitance interne. Cet indicateur reflète la contribution de la région au chiffre d'affaire du Groupe produit avec des ressources propres. La somme des contributions des régions correspond au chiffre d'affaires consolidé du Groupe.

Marge d'exploitation : résultat opérationnel courant avant amortissements des actifs incorporels liés aux acquisitions et hors coût des rémunérations fondées sur des actions.

Variation organique ou taux de croissance PCC : variation à périmètre et taux de change comparables.

L'impact de change est calculé en convertissant les comptes de l'année N des filiales dont la devise fonctionnelle est différente de l'euro, aux taux de change N-1.

L'impact de périmètre est déterminé comme suit :

- pour les acquisitions de l'année N, en déduisant du revenu N, le chiffre d'affaires contributif généré par ces entités en année N ;

- pour les acquisitions de l'année N-1, en déduisant du revenu N, le chiffre d'affaires contributif généré par ces entités sur les mois de l'année N pendant lesquels elles n'étaient pas consolidées en N-1 ;
- pour les cessions de l'année N, en déduisant du revenu N-1, le chiffre d'affaires contributif généré par ces entités sur les mois de l'année N-1 pendant lesquels elles n'étaient pas consolidées en N ;
- pour les cessions de l'année N-1, en déduisant du revenu N-1, le chiffre d'affaires contributif généré par ces entités en année N-1.

Taux d'utilisation des ressources : nombre de jours de travail des personnels productifs salariés directement imputés sur des prestations facturables aux clients, rapporté au nombre total de jours disponibles hors congés légaux.

Taux d'attrition : nombre de personnes productives quittant le Groupe sur une période donnée, rapporté à la moyenne de l'effectif productif sur cette même période.

SMACS : Social Mobile Analytics Cloud Security.

Free cash flow : flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles diminué des acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles (capex).

À PROPOS DE DEVOTEAM

Devoteam est un acteur majeur du conseil en technologies innovantes et management pour les entreprises. Nos 7 000 professionnels sont engagés à faire gagner la bataille du digital à nos clients.

Présent dans 18 pays d'Europe et du Moyen-Orient et fort de plus de 20 ans d'expérience, nous mettons la 'Technologie au service de l'Homme' afin de créer de la valeur pour nos clients, nos partenaires, et nos employés.

Devoteam a réalisé un chiffre d'affaires de 652,4 millions d'euros en 2018.

Chez Devoteam, nous sommes "Digital Transformakers".

Devoteam SA (DVT) est coté au compartiment B d'Euronext Paris (Code ISIN : FR 0000073793), fait partie des indices CAC All Shares, CAC All-Tradables, CAC Mid&Small, CAC Small, CAC SOFT.&C.S., CAC TECHNOLOGY et ENT PEA-PME 150.

Direction générale

Stanislas de Bentzmann,
Co-président du Directoire
stanislas.de.bentzmann@devoteam.com

Communication financière

Vivien Ravy,
Directeur contrôle de gestion et
communication financière
vivien.ravy@devoteam.com

Perrine Angibault,
Responsable reporting et
communication financière
perrine.angibault@devoteam.com

Contacts Presse

Le Public Système

Céline Da Silva,
cdasilva@lepublicsysteme.fr
+33 6 16 79 29 32

www.devoteam.fr